

Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management



Plan de estudios



**MEDITERRÁNEA
BUSINESS SCHOOL**

ESCUELA DE NEGOCIOS DEL MEDITERRÁNEO



ÍNDICE

Pág.3	Bienvenida del Director
Pág.4	Sobre Mediterránea BS
Pág.5	Presentación del Postgrado
Pág.5	- Descripción
Pág.5	- A quién va dirigido
Pág.5	- Salidas profesionales
Pág.6	- Objetivos
Pág.6	- Características
Pág.7	- Programa
Pág.9	- Titulaciones
Pág.9	Financiación
Pág.10	Prácticas
Pág.10	Bolsa de empleo

Metodología

La metodología de Mediterránea Business School ha sido diseñada para aportarte las máximas facilidades para completar tus estudios superiores, con el objetivo de acercarte a la consecución tus objetivos profesionales.

Ponemos a tu disposición programas de formación de gran calidad y los acompañamos de la última tecnología y un equipo humano altamente preparado, en los que podrás apoyarte desde tu primera toma de contacto con nuestra escuela.

Nuestro campus online es intuitivo y de fácil acceso, y nuestros tutores, grandes profesionales disponibles para resolver tus dudas y ayudarte a superar con éxito todos los retos que puedas encontrar en tu proceso de formación.

Contáctanos

 951 20 44 60

 info@mediterraneabs.com

 mediterraneabs.com



*Formación de primer nivel
para un futuro brillante*

Bienvenida

Soy Manuel Calero, CEO de Mediterránea Business School y, junto a mi equipo, quiero ayudarte a lograr tus objetivos profesionales a través de la formación superior.

En nuestra escuela de negocios encontrarás una gran variedad de Másteres, Postgrados y Cursos Superiores en las disciplinas más demandadas en la actualidad empresarial. Así, ponemos al alcance de tu mano la formación necesaria para alcanzar el éxito en un mercado laboral altamente competitivo.

Nuestra metodología online combina la eficiencia de las nuevas tecnologías con el trato humano y el seguimiento personalizado de nuestros tutores, para que puedas compaginar tus estudios con tus necesidades personales, y sacar el máximo partido de tu paso por la escuela.

En Mediterránea Business School podemos ayudarte a convertirte en el profesional que deseas ser, proporcionándote todas las herramientas necesarias para conseguirlo.

Manuel Calero
Director General

Mediterránea BS

Mediterránea Business School es una escuela de negocios online que trabaja para mejorar las perspectivas profesionales de sus alumnos a través de sistemas pedagógicos en modalidad e-learning, poniendo nuestros recursos y nuevas tecnologías al servicio de la enseñanza.

Tenemos una meta clara: que nadie tenga que renunciar a la formación superior, ya sea por razón de tiempo, trabajo, motivos económicos o personales. Por eso, hemos implementado una metodología 100% online, que permite al usuario gestionar su tiempo como prefiera y ahorrar costes tales como materiales, desplazamientos o incluso traslado del lugar de residencia.

Los alumnos de Mediterránea BS disfrutan de todas las ventajas de la formación online, sin renunciar a la calidad docente. Además, cuentan con el seguimiento personalizado de nuestros tutores, encargados de guiarles durante su formación y ayudarles a superar con éxito cada programa. Disponemos de una gran variedad de Másteres, Postgrados y Cursos Superiores para que, sean cuales sean los objetivos del estudiante, encuentre en nuestra oferta formativa una opción que le ayude a conseguirlos.

Formamos parte de un grupo empresarial con más de 30 años de experiencia en el sector de la educación, pionero en la formación a distancia y online. Además, nuestra escuela se apoya en un equipo altamente cualificado que asegura el buen funcionamiento de nuestro centro, desde el personal de administración a nuestros profesores, pasando por nuestros asesores académicos.

Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management



Descripción

Gracias al Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management, podrás profundizar tus conocimientos sobre nuevas tecnologías de la información, adquiriendo la habilidad de diseñar e implementar estrategias efectivas de comunicación, publicidad y marketing en Internet.

¿A quién va dirigido?

Nuestro Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management va dirigido a perfiles que quieran enfocar su futuro profesional al entorno digital, que sientan pasión por las tecnologías de la información y quieran ampliar o actualizar sus conocimientos.

Salidas Profesionales

Al finalizar este Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management tendrás las habilidades necesarias para acceder a puestos como Director de Marketing Digital, Community Manager, especialista en SEO, consultor de Comunicación Digital, etc.

Objetivos

El Marketing Digital se ha convertido en un elemento esencial dentro de la estrategia de cualquier empresa, y el mercado laboral muestra una alta demanda de profesionales preparados para sacar el máximo partido de las tecnologías de la información implementadas al mundo de los negocios.

El Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management de Mediterránea Business School marcará la diferencia en tu trayectoria laboral, permitiéndote acceder a empleos en el entorno digital, con una innegable proyección de futuro.

Características



Modalidad
ONLINE



Duración
750h



Precio
795€



Master
Classes



Certificado
Notarial



Prácticas
en empresas



Bolsa de
Empleo



Plazo
6 MESES

Programa

Bloque 1: Marketing Digital

Módulo 1: Marketing Digital

1. Introducción
2. Concepto de Marketing Digital
3. Funciones y objetivos del Marketing Digital
4. Ventajas del Marketing Digital
5. Características de internet como medio del Marketing Digital

Módulo 2: El entorno web

1. Compra de dominio y contratación de hosting
2. Instalación de Wordpress
3. Configuraciones iniciales
4. Themes
5. Personalización de Wordpress
6. Creación de posts y páginas
7. Gestión comentarios
8. Biblioteca multimedia
9. Gestión de usuarios y roles
10. Herramientas útiles

Módulo 3: Comercio electrónico

1. Auge del comercio online
2. Tipos de ecommerce
3. Atención al cliente
4. Embudos de conversión
5. Casos de éxito

Bloque 2: Posicionamiento Web

Módulo 1: Introducción al Posicionamiento Web

1. Importancia del SEO
2. Funcionamiento de los buscadores
3. Google: algoritmos y actualizaciones
4. Cómo salir de una penalización en Google
5. Estrategia SEO

Módulo 2: Posicionamiento orgánico en buscadores (SEO)

1. SEO local
2. SEO internacional
3. SEO para apps: aso
4. SEO para Amazon Marketplace
5. SEO en youtube

Módulo 3: Técnicas SEO

1. Auditoría de indexabilidad
2. Velocidad de carga de la web (WPO) y rendimiento
3. Monitorización de la marca
4. Análisis y planificación del posicionamiento orgánico
5. Códigos de estado y protocolo
6. Análisis log
7. Análisis de la taxonomía web

Módulo 4: Posicionamiento patrocinado en buscadores (SEM)

1. Introducción al SEM
2. Principales conceptos de SEM
3. Sistema de pujas y calidad del anuncio
4. Primer contacto con Google Ads
5. Creación de anuncios de calidad
6. Indicadores clave de rendimiento en SEM

Programa

Módulo 5: Keyword hunting para SEO y SEM – herramientas

1. Introducción
2. Tipo de keywords
4. Semrush
5. Sistrix
6. Longtail y voicesearch: Answer The Public
7. Herramientas gratuitas
8. Extensiones para chrome

Módulo 6: Marketing de contenidos (Content Marketing)

1. ¿qué es el Inbound Marketing?
2. Marketing de contenidos
3. Marketing viral
4. Vídeo marketing
5. Reputación online

Módulo 7: Black Hat SEO

1. ¿Qué es el Black Hat SEO?
2. White Hat SEO
3. Riesgos del uso del Black Hat Seo
4. Técnicas IBack Hat SEO
5. Cambios en los algoritmos de Google y penas lizaciones
6. Informe de acciones manuales

Bloque 3: Community Management

1. Tipos de redes sociales
2. La importancia actual del Social Media
3. Prosumer
4. Contenido de valor
5. Marketing viral
6. La figura del Community Manager
7. Social media plan
8. Reputación online

Titulación

- Postgrado en Marketing Digital, Posicionamiento Web y Community Management



Financiación

En Mediterránea Business School queremos asegurar que nuestros alumnos cuentan con todas las facilidades para formarse e impulsar su carrera profesional, eliminando barreras de tiempo, movilidad, y también económicas.

Una de las principales medidas que hemos tomado para asegurar que nuestros alumnos pueden acceder a nuestros programas formativos, sin importar su situación económica, es nuestro acuerdo con Sequra, una reconocida compañía experta en financiación para la formación.

Gracias a esta colaboración, podemos ofrecerte la opción de **abonar tu máster, postgrado o curso superior en 3, 6, 9 o 12 meses**, de forma cómoda, segura e inmediata, sin necesidad de papeleo.

Para financiar tu programa formativo a través de Sequra, basta con seleccionar la opción de pago fraccionado en nuestra plataforma de matriculación, elegir en cuántas cuotas quieres pagar y, ¡listo!



Prácticas

Para aquellos estudiantes que estén buscando una oportunidad de entrar al mercado laboral, adquirir experiencia de valor, y/o dirigir su carrera hacia un sector concreto, **nuestros programas tienen la opción de hacer prácticas profesionales.**

Si decides acompañar tu formación con nuestro servicio de prácticas, estudiaremos tu perfil y objetivos profesionales, y buscaremos una empresa para ti. Podrás realizar tus prácticas en cualquier momento una vez hayas superado el 50% del temario de tu programa, y hasta 6 meses después de finalizarlo.

Acceder a este servicio es muy fácil, simplemente tienes que **marcar la casilla de prácticas en nuestra plataforma de matriculación**, y así comenzará nuestra búsqueda del lugar perfecto donde comenzar tu carrera profesional y descubrir en primera persona los entresijos del mundo de la empresa.

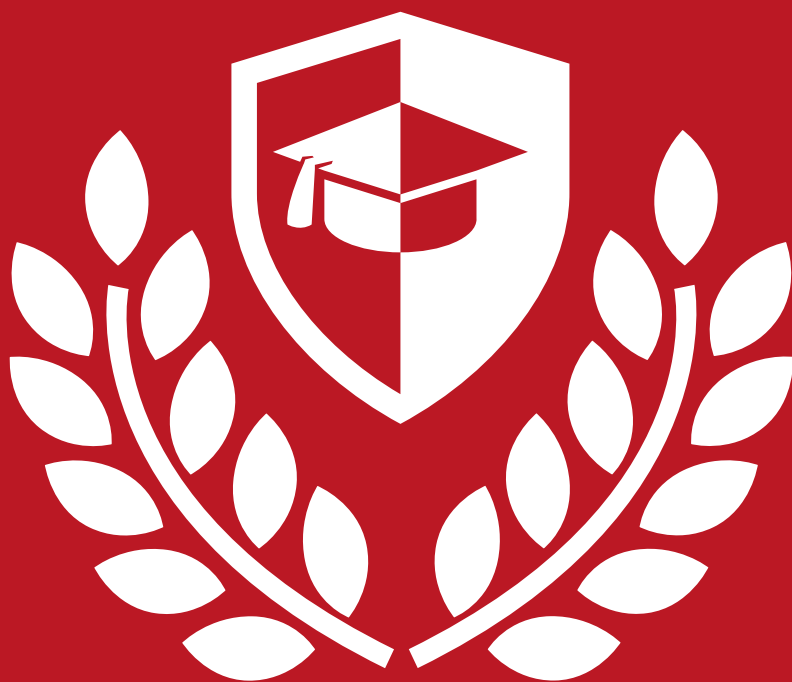


*El servicio de prácticas solo está disponible para alumnos residentes en España.

Bolsa de empleo

Nuestro grupo empresarial, con más de 30 años de experiencia en el sector de la educación, ha podido estrechar lazos con una gran variedad de empresas que acuden a nuestra escuela buscando talento entre nuestros alumnos, para seleccionar aquellos perfiles que mejor se adapten a sus necesidades.

Todos los alumnos de nuestra escuela pueden beneficiarse de estas oportunidades, ya que, **al matricularte en Mediterránea Business School, entras automáticamente a formar parte de nuestra bolsa de empleo**, donde podrás acceder a puestos de primer nivel en empresas nacionales e internacionales.



www.mediterraneabs.com

SEDE CENTRAL

MÁLAGA

C/ Steve Jobs 2
Edificio Excelencia
29590
Parque Tecnológico

MADRID

Avenida San Pablo 28,
Edificio 2, 2º planta
28823
Coslada

GRANADA

C/Baza Parc. 11
L. 16-17
Pol. Ind. Juncaril
18220 Albolote

ZARAGOZA

C/ Manuel Lasala
Nº42, 1ª
50006
Zaragoza



**MEDITERRÁNEA
BUSINESS SCHOOL**

ESCUELA DE NEGOCIOS DEL MEDITERRÁNEO

 951 20 44 60

 info@mediterraneabs.com